



NEGOZIARE CON I MERCATI ASIATICI: RELAZIONI STRATEGICHE OGGI

Dialogare in modo inclusivo con l'Altro e applicare una leadership efficace

Martedì 25 novembre 2025, dalle 14:30 alle 19:30
Diretta Webinar sulla piattaforma Concerto

C'è un momento, nel percorso di un'organizzazione, in cui è necessario fermarsi e guardare al passato in vista di una prospettiva più ampia.

A distanza di dieci anni dalla costituzione, la **International School of Negotiation (ISN)** ha scelto di celebrare questo anniversario insieme ai partner **SCF Market Access and Regulatory Affairs**, **Kifra & Co. s.a.s.** e **MAD S.p.A.** con un convegno che apre al futuro: **“Negozicare con i mercati asiatici: relazioni strategiche oggi”**, in programma martedì 25 novembre 2025 nella Sala Meili del Centro Svizzero di Milano.

Un evento non solo celebrativo, ma iniziativa preziosa per chi è chiamato oggi a costruire ponti tra mondi diversi, adattandosi alla complessità culturale dei mercati globali e facendo interagire interessi a volte anche molto distanti fra loro. In un pomeriggio di lavori, intensivo e coinvolgente, **ISN riunisce voci autorevoli del business, della diplomazia, del giornalismo e della formazione per condividere visioni, esperienze, modelli** (programma in calce).

Un'occasione formativa di alto livello in **un'epoca caratterizzata da profondi cambiamenti geo-economici**, dove la capacità di comunicare efficacemente con partner, clienti e interlocutori provenienti dai mercati asiatici rappresenta un vantaggio competitivo fondamentale.

L'**interculturalità** e la **leadership strategica** saranno il filo conduttore che guiderà tutti gli interventi, evidenziando le competenze necessarie per costruire relazioni strategiche sostenibili e proficue.

Il convegno, che segna il primo decennio di attività di ISN nella formazione professionale alla negoziazione, si distingue per il taglio interdisciplinare e operativo. Il programma prevede una **masterclass esclusiva su un negoziato interculturale**, guidata da **Jack Cambria** – storico capo negoziatore della NYPD, direttore scientifico della ISN e punto di riferimento internazionale del settore – insieme agli esperti del **Gruppo di ricerca e studio di ISN LAB**.

Evento a cura di



A seguire, testimonianze dirette e interviste con scrittori e giornalisti, rappresentanti di aziende e istituzioni attive nei flussi commerciali con l'Asia, che ogni giorno applicano **la negoziazione come leva di cambiamento e vantaggio competitivo**.

Durante il convegno è previsto uno spazio al progetto **WO&MEN NEGOTIATION** con interviste a imprenditrici e professioniste che si sono distinte per la loro leadership e capacità di superare sfide e ostacoli. Attraverso le loro esperienze concrete appare evidente come **le competenze di negoziazione siano essenziali per raggiungere il successo in contesti complessi**, ispirando altre donne alle quali offrire sostegno con iniziative specifiche.

L'intera esperienza è progettata per **trasferire strumenti negoziali immediatamente applicabili**, capaci di generare impatto concreto su tempi, valore economico e qualità delle relazioni professionali. Il modello ISN – sistemico, interculturale, pragmatico – rende ogni partecipante protagonista consapevole delle proprie interazioni, sia in ambiti cooperativi, sia in fasi critiche o conflittuali.

Infine, l'aperitivo con accompagnamento musicale è la conclusione migliore per festeggiare dieci anni di un'idea ambiziosa: **fare della negoziazione uno strumento di relazione cooperativa, dialogo maieutico e trasformazione efficace** nell'evoluzione personale e professionale di chi gestisce risorse, progetti e aziende verso il raggiungimento dei propri obiettivi.

PROGRAMMA

14:00 - Registrazione partecipanti

14:30 - Saluti istituzionali

15:00 - Presentazione ISN e Gruppo Ricerca e Studio ISN LAB

15:30 - Masterclass di negoziazione con simulazione di un negoziato interculturale e intervento di Jack Cambria con alcuni esperti del Gruppo ISN LAB

17:00 - Tea break

17:15 - Panel *Negoziare con i mercati asiatici: relazioni strategiche oggi*

18:15 - Panel *Wo&Men Negotiation* e presentazione dei progetti ISN LAB

19:15 - Conclusioni

19:30 – Aperitivo

Ospiti panel Negoziare con i mercati asiatici: relazioni strategiche oggi

Joon-Young Choi (Mr)

Inizia il suo percorso come interprete simultaneo italiano-coreano e facilitatore interculturale. Oggi si occupa di marketing e sviluppo business tra Italia e Corea del Sud, con un focus sulle relazioni commerciali e la comunicazione tra i due Paesi.

David Doninotti

Segretario Generale Aice - Associazione Italiana Commercio Estero - e Segretario Generale IMIT - Italian Managers for International Trade. Esperto di mercati esteri e di processi di internazionalizzazione, è autore di diverse pubblicazioni sul tema.

Filippo Drago

Professore Ordinario di Farmacologia Clinica all'Università di Catania, Direttore dell'U.O. di Farmacovigilanza del Policlinico Universitario, è stato per molti anni componente della CUF, della CTS e del Comitato Prezzi e Rimborso di AIFA. È consulente indipendente di diverse aziende farmaceutiche nell'area dell'accesso dei farmaci in Italia.

Simone Pieranni

Giornalista e scrittore, laureato in Scienze Politiche, nel 2009 ha fondato China Files, agenzia editoriale con sede a Pechino che collabora con vari media italiani con reportage e articoli sulla Cina. Dal 2006 al 2014 è vissuto in Cina, scrivendo per testate italiane e internazionali. Dal 2014 al 2022 ha lavorato nella redazione esteri del Manifesto. Oggi lavora a Chora Media, si occupa di podcast e ne conduce uno settimanale sull'Asia, intitolato Altri orienti. Il suo ultimo libro "2100. Come sarà l'Asia, come saremo noi" (Mondadori 2024), finalista al Premio Strega 2025, offre uno sguardo profondo sull'Asia contemporanea, esplorando trasformazioni sociali, tecnologiche e culturali che spesso anticipano il nostro futuro occidentale.

Carlo Pizzati

Autore di 11 saggi, romanzi e memoir in italiano e in inglese su temi transculturali, storici e contemporanei. Nella sua carriera giornalistica internazionale ha vissuto a New York, Città del Messico, Buenos Aires, Madrid e Roma, insegnando in università prestigiose. Già autore di Report con Milena Gabanelli su Rai 3, ha condotto Omnibus su La7, dal 2010 abita in India, collaborando con "Repubblica" e "la Stampa." Tra le opere più recenti, "Il Fuggitivo," "Una linea lampeggiante all'orizzonte," "A History of Objects" e "La tigre e il drone."

Sonia Selletti

Avvocato del Foro di Milano, abilitata al patrocinio in Corte di Cassazione. Co-fondatrice e socia dello Studio legale Astolfi e Associati dal 1995, è Direttrice responsabile della rivista giuridica "Rassegna di diritto farmaceutico e della salute", nonché autrice di diverse pubblicazioni. Svolge la sua attività professionale prevalentemente nel campo del diritto farmaceutico e sanitario, dei prodotti cosmetici, degli integratori salutistici, dei dispositivi medici (*life sciences*).

Yuu Shibata (Mrs)

Italian Immigration and EU Legal Practice Manager presso Mazzeschi SRL. Avvocato con dottorato in Diritto dell'Unione Europea, dal 2018 assiste principalmente aziende nei processi di immigrazione. Specializzata nelle relazioni Italia-Giappone, collabora a pubblicazioni su diritto e immigrazione, offrendo supporto legale in contesti italiani ed europei.

Ospiti panel *Wo&Men* Negotiation

Anna Maria Bardone

Consulente in Proprietà Industriale presso Barzanò & Zanardo S.p.A., Presidente Ordine dei Consulenti in Proprietà Industriale (OCPI), Vice Presidente Comitato Unitario Professioni (CUP), Membro del Comitato Economico e Sociale Europeo.

Mariacristina Gherpelli

È stata Socia e CEO ed è oggi Site Manager di GHEPI S.r.l., azienda attiva nello stampaggio a iniezione di materiali plastici, accreditata come Laboratorio di Ricerca della Rete Alta Tecnologia Emilia-Romagna. GHEPI è specializzata nell'utilizzo di polimeri ad alte prestazioni, espansi e riciclati, per la sostituzione di metalli e materiali standard e la riduzione della carbon footprint. Oggi GHEPI fa parte del gruppo giapponese JSP.

Micaela Musso

In Abaco dal 2012, Architetto, MRICS, è Amministratrice Delegata di Abaco Team e Consigliera Delegata di Abaco Engineering le due società del Gruppo Gabetti che coprono l'intera filiera delle competenze dei servizi gestionali e tecnici. Ha maturato vasta esperienza nelle tematiche immobiliari, lavorando nell'ambito della consulenza in società di advisor tecnico e gestionale, affiancando nella gestione di iniziative immobiliari straordinarie, operatori sia privati che pubblici, italiani ed esteri.

Ha sviluppato i servizi di property management, il segmento loans e npls service, creato l'area servizi di ingegneria e di riqualificazione degli immobili, contribuendo alla crescita della società sia in termini di fatturato che di quote di mercato.

Da sempre attenta al mondo della formazione è dal 2012 docente presso il master Maref - modulo Property Management - organizzato dalla LUISS Business School. Dal 2023 è docente a contratto per il master di I livello in Real Estate Development dell'Università Telematica degli Studi IUL.

Attualmente ricopre la carica di Presidente della Commissione Servizi di Confindustria Assoimmobiliare, coordinando il gruppo di lavoro che rappresenta l'intera filiera dei servizi immobiliari ed in questo ruolo ha sottoscritto nel 2022 l'aggiornamento delle linee guida ABI per la valutazione degli immobili. È socia fondatrice di AREL Real Estate Ladies, l'associazione di riferimento per le donne che operano nel real estate in Italia e dal 2023 ricopre la carica di Presidente.

L'evento è stato segnalato al Consiglio Nazionale dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili per l'attribuzione di 5 crediti formativi.

CON IL PATROCINIO DELL'



ORDINE
DEI DOTTORI
COMMERCIALISTI
E DEGLI ESPERTI
CONTABILI

IL DIPARTIMENTO DI LINGUE, LETTERATURE E CULTURE STRANIERE
DELL'UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI BERGAMO ADERISCE AL CONVEGNO



UNIVERSITÀ
DEGLI STUDI
DI BERGAMO

Dipartimento
di Lingue, Letterature
e Culture Straniere

PATROCINI*



UNIVERSITÀ DI NAPOLI
L'ORIENTALE



OSSERVATORIO
METROPOLITANO
DI MILANO



PARTNER ISN



audio innova
Spin-off dell'Università di Padova



StudioLegaleBressan



MFSD



Cinema
& Impresa
Festival

Evento a cura di



**È stato richiesto il patrocinio ad altri Enti e Istituzioni, in attesa di conferma.*