

INCONTRI IN COLLABORAZIONE CON STUDIOBOOST

dalle ore 10.00 alle ore 12.00

Sala Conferenze Marco Biagi, piazza de' Calderini 2/2 – Bologna



Eventi in corso di accreditamento ai fini della formazione professionale continua per gli iscritti all'Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili (**n. 2 crediti ad incontro**)

18 febbraio 2026

dalle ore 10.00 alle ore 12.00

HUMAN IN THE LOOP: COME POTENZIARE L'INTELLIGENZA UMANA GRAZIE A QUELLA ARTIFICIALE

L'incontro è dedicato a capire come l'Intelligenza Artificiale possa diventare un amplificatore delle capacità del professionista senza sostituirne il giudizio. Verrà presentata la visione del Gruppo Dylog sull'utilizzo dell'IA nei processi decisionali e organizzativi e, nella seconda parte dell'incontro, una dimostrazione pratica di prompting per progettare richieste efficaci ai modelli di IA generativa.

[Clicca qui per iscriverti all'incontro](#)

4 marzo 2026

dalle ore 10.00 alle ore 12.00

PRIVACY, RISCHIO INFORMATICO E TRASFERIMENTO DELLA RESPONSABILITA'

L'incontro è dedicato a inquadrare gli argomenti di privacy e sicurezza informatica non solo come adempimento normativo, ma anche come elemento chiave di gestione del rischio e di trasferimento della responsabilità tra studio, clienti e fornitori tecnologici.

[Clicca qui per iscriverti all'incontro](#)

25 marzo 2026

dalle ore 10.00 alle ore 12.00

DIGITALIZZAZIONE E AUTOMAZIONE: LA NUOVA ERA DELLA PROFESSIONE CONTABILE

L'incontro è dedicato a come ripensare l'organizzazione interna dello studio alla luce di digitalizzazione e automazione: dalla gestione dei flussi documentali alla standardizzazione delle procedure, fino al coordinamento del lavoro tra professionisti e collaboratori. L'obiettivo è quello di mostrare come progettare processi più snelli, tracciabili e controllabili, in grado di ridurre il carico operativo manuale e migliorare la qualità del servizio reso ai clienti.

[Clicca qui per iscriverti all'incontro](#)

22 aprile 2026

dalle ore 10.00 alle ore 12.00

DAL COMPITO RIPETITIVO AL AVALORE: L'AUTOMAZIONE PER IL COMMERCIALISTA DEL FUTURO

L'incontro è dedicato a tracciare il passaggio dal "fare adempimenti" al "generare valore" per il cliente, mettendo al centro tre assi fondamentali: Intelligenza Artificiale, presidi di privacy e sicurezza, digitalizzazione dei processi di studio. Il focus è sul nuovo posizionamento del commercialista in un contesto automatizzato: quali attività lasciare alle macchine, quali presidiare direttamente e come riprogettare l'offerta di servizi ad alto valore aggiunto.

[Clicca qui per iscriverti all'incontro](#)