



ORDINE
DOTTORI
COMMERCIALISTI
ESPERTI
CONTABILI



Leanus®

Nuove strade per lo studio professionale:

Come guidare i Clienti nel rapporto con le Banche

Business Workshop | 11 Marzo 2026 | 14.30 - 17.30

**Il dialogo con gli istituti
di credito non è più
quello di una volta.**

Presentare solo i bilanci
passati non è sufficiente:
chiedere un finanziamento
"perché serve liquidità"
porta ormai quasi sempre
a un diniego.



*Oggi le banche cercano segnali
sul futuro delle imprese.*

*Non basta più una visione retro-
spettiva, serve una prospettiva
che guardi avanti.*



Relatore
Stefano Carrara

*Socio Fondatore
e Amministratore Leanus*



Sala Convegni Fondazione CMB - Via Lario 15 - Monza (MB)

REGISTRATI ORA

La nuova normativa EBA impone alle banche sistemi di **Early Warning** per monitorare costantemente le imprese e la loro salute finanziaria. Molte aziende non ne sono consapevoli e rischiano peggiori condizioni di credito o l'esclusione da nuovi finanziamenti.

Il Commercialista può fare la differenza: aiutare i clienti a presentarsi correttamente e migliorare il posizionamento con le banche.

Il Codice della Crisi, attraverso il richiamo agli **"Adeguati Assetti"**, orienta ogni imprenditore a fare ciò che è indispensabile: presidiare in modo sistematico i numeri finanziari.

Il cambiamento può sembrare complesso, ma c'è una buona notizia: **le informazioni necessarie sono già dentro l'azienda!**

Il workshop permetterà ai professionisti di:

- trasformare un obbligo normativo in uno **strumento di business** per la gestione dei clienti;
- capire **le logiche con cui ragiona la banca**, mettendosi nei suoi panni;
- sviluppare un **cruscotto di controllo** che renda le imprese assistite più solide e affidabili.

Alla fine del corso è prevista **un'occasione di confronto con un intermediario creditizio** per condividere esperienze e prospettive operative.

Per info e registrazioni:

[REGISTRATI ORA](#)

