

EVOLUZIONE DEL CLIENTE E COMPLESSITA' PATRIMONIALE: NUOVE SFIDE PER IL COMMERCIALISTA

*Evento in corso di accreditamento ai fini della formazione professionale continua per gli iscritti all'Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili **(n. 2 crediti)***

7 ottobre 2026
dalle ore 15.00 alle ore 17.00
piattaforma clickmeeting

Introduzione:

Il webinar analizza i cambiamenti intervenuti negli ultimi anni nel profilo del cliente degli studi professionali, caratterizzati da una crescente complessità patrimoniale e da una maggiore esposizione a decisioni finanziarie, previdenziali e organizzative. L'incontro intende offrire una lettura sistemica delle nuove esigenze del cliente, evidenziando come la moltiplicazione degli interlocutori e la frammentazione delle scelte patrimoniali possano generare criticità sia per il cliente sia per il professionista che lo assiste. Attraverso esempi tratti dalla pratica professionale, verranno approfonditi modelli di presidio e coordinamento che consentono al commercialista di mantenere un ruolo centrale nella relazione, valorizzando la propria funzione di riferimento e favorendo un approccio strutturato alle scelte patrimoniali, nel rispetto dei ruoli e delle competenze professionali coinvolte.

[Clicca qui per iscriverti](#)

La partecipazione all'incontro è gratuita previa registrazione al link della piattaforma

Programma dei lavori:

saluti istituzionali a cura della
Fondazione dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili di Bologna

Relatori:

Alessandro Cavazzoni, *Amministratore Delegato di Alfa Planners SCF spa*

Segreteria Organizzativa:

Fondazione dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili di Bologna
piazza de' Calderini 2/2 – 40124 Bologna
051.220392
info@fondazionedottcomm-bo.it
www.fondazionedottcomm-bo.it