

13 APRILE 2021 | 15.00 - 17.00

È LO STUDIO CHE GESTISCE IL CLIENTE O IL CLIENTE CHE GESTISCE LO STUDIO?

WEBINAR LIVE GRATUITO

ISCRIZIONE E ACCREDITAMENTO



Il webinar si terrà su **WebinarJam**. Per partecipare non è necessario scaricare alcun programma, sarà sufficiente cliccare sul link fornito via mail.



Per l'iscrizione

[REGISTRARSI QUI](#)

Ai Commercialisti si riconoscono n. 2 Crediti Formativi validi ai fini della Formazione Continua Obbligatoria. Mat. B.2.9

IL CORSO SI OCCUPERÀ DI:

- mostrare come impostare con successo un sistema di controllo di gestione condiviso con il personale di studio: tecniche, suggerimenti, fattori critici;
- interpretare "il dato" come chiave di lettura dei comportamenti: analisi e correttivi applicabili;
- spiegare come misurare correttamente ed eventualmente come recuperare la redditività (del cliente, della prestazione, dello studio);
- descrivere come valutare e aumentare la competitività dello studio attraverso un confronto con i benchmark di mercato;
- introdurre lo sviluppo commerciale per lo Studio Professionale.



DOTT. LORENZO LOSI

Consulente BDM,
esperto in sistemi di pianificazione
e controllo presso Studi
Professionali