

17 FEBBRAIO 2021 | 15.00 - 17.00

VENDERE IN STUDIO IN MODO ETICO ED EFFICACE

WEBINAR LIVE GRATUITO

ISCRIZIONE E ACCREDITAMENTO



Il webinar si terrà su **WebinarJam**. Per partecipare non è necessario scaricare alcun programma, sarà sufficiente cliccare sul link fornito via mail.



Per l'iscrizione

[REGISTRARSI QUI](#)



Ai Commercialisti si riconoscono n. 2 Crediti Formativi validi ai fini della Formazione Continua Obbligatoria. Mat. B.2.5

IL CORSO APPROFONDIRÀ LE SEGUENTI TEMATICHE:

- la vendita, analizzata e impostata come processo interno dello studio professionale;
- i ruoli commerciali: come definirli, come impostarli nello studio;
- le fasi di vendita: quali sono e come affrontarle;
- come poter individuare i servizi più interessanti per il mercato;
- come impostare una comunicazione di studio efficace per arrivare al traguardo;
- I KPI come guida alle nostre attività commerciali: monitorare i risultati per migliorare.



ANDREA MARTELLI

Consulente BDM,
esperto in Sviluppo Commerciale
e Marketing