

8 LUGLIO 2021 | 15.00 - 17.00

# IL PREZZO È IRRILEVANTE, SE CONOSCI IL PROCESSO

WEBINAR LIVE GRATUITO

## ISCRIZIONE E ACCREDITAMENTO



Il webinar si terrà su **WebinarJam**. Per partecipare non è necessario scaricare alcun programma, sarà sufficiente cliccare sul link fornito via mail.



Per l'iscrizione

[REGISTRARSI QUI](#)



Ai Commercialisti si riconoscono n. 2 Crediti Formativi validi ai fini della Formazione Continua Obbligatoria. Mat. B.2.5

## IL CORSO SI OCCUPERÀ DI:

- analisi del mercato: il processo di vendita inizia al di fuori del tuo studio;
- approfondimento dei 3 passaggi obbligati che vive il tuo cliente prima di diventare un tuo fedele alleato;
- l'identità del tuo studio porta valore: vediamo come creare originalità nel mercato e come scoprire il vantaggio competitivo del tuo specifico studio;
- indicazione delle 4 aree di studio in cui sviluppare i processi e l'organizzazione commerciale;
- approccio al marketing informativo per svolgere un ruolo di aiuto e supporto alle imprese;
- strumenti e metodologie che permettono concretamente allo studio di essere il partner numero 1 del cliente.



**ANDREA MARTELLI**

Consulente BDM,  
esperto in Sviluppo Commerciale  
e Marketing