



14 SETTEMBRE 2021 | 15.00 - 17.00

NON SVALUTARE LO STUDIO

Come vincere la guerra del prezzo e strutturare un'offerta di valore per il cliente

WEBINAR LIVE GRATUITO

ISCRIZIONE E ACCREDITAMENTO



Il webinar si terrà su **WebinarJam**. Per partecipare non è necessario scaricare alcun programma, sarà sufficiente cliccare sul link fornito via mail.



Per l'iscrizione

[CLICCARE QUI](#)



Ai Commercialisti si riconoscono n. 2 Crediti Formativi validi ai fini della Formazione Continua Obbligatoria. Mat. B.2.5

IL CORSO APPROFONDIRÀ LE SEGUENTI TEMATICHE:

- analisi del mercato attuale e di come si modificherà nei prossimi anni;
- strategie per esaltare le peculiarità del proprio studio e renderlo più attrattivo per le imprese;
- come vincere le trattative con potenziali clienti pur mantenendo prezzi elevati;
- come impostare e strutturare un network vincente tra professionisti: le collaborazioni come arma nel mercato;
- la differenziazione del servizio di studio: come realizzarla e divulgarla.



ANDREA MARTELLI

Consulente BDM,
esperto in Sviluppo Commerciale
e Marketing