

Come Aumentare il Valore dei Clienti e sbloccare il fatturato nascosto

ACCREDITATO ODCEC
n. 2 Crediti Formativi | Mat. B.2.3

Il Convegno è stato segnalato al Consiglio Nazionale dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili per l'attribuzione di n. 2 crediti formativi in materia obbligatoria.

Parleremo di

In questo corso vediamo tutto quello che bisogna sapere sulla Customer Care. Grazie ad essa è possibile fidelizzare maggiormente i clienti e realizzare nuovo fatturato in poco tempo e con costi minimi!

27 marzo 2025

dalle 15:00 alle 17:00



CLICCARE QUI PER ISCRIVERSI



Chiara Alovisi

Consulente in Sviluppo Commerciale e Marketing per Studi Professionali.
Specializzata in strategie di crescita e comunicazione per un efficace approccio all'acquisizione e gestione dei clienti.
Relatrice per convegni accreditati presso gli ordini professionali e docente del master in "Marketing e Vendita Professionale".