E-learning gratuito

Come Espandere il Parco Clienti: tecniche per trovare nuovi clienti

ACCREDITATO ODCEC
n. 2 Crediti Formativi | Mat. B.2.3

Il Convegno è stato segnalato al Consiglio Nazionale dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili per l'attribuzione di n. 2 crediti formativi in materia obbligatoria.

Lorenzo Losi

Consulente Strategico per Studi Professionali e Aziende, Founding Partner di BDM Associati. Specializzato nella pianificazione di percorsi di crescita e miglioramento per garantire agli studi professionali aumento di margini e clienti. Autore di articoli e libri specialistici del settore (Ratio Quotidiano). Docente per eventi accreditati presso gli Ordini Professionali e del Master di Euroconference.

Parleremo di

In questo corso vediamo come impostare un obiettivo di fatturato, un sistema di comunicazione e di trattativa efficace, sostenibile e orientato all'obiettivo. Il parco clienti ha bisogno di crescere ed essere rinnovato.

18 giugno 2025

dalle 15:00 alle 17:00

CLICCARE QUI PER ISCRIVERSI