**24 ORE**
dal 05/11/2026
al 26/11/2026

## CON LA COLLABORAZIONE DI:

Consiglio Nazionale
dei Dottori Commercialisti
e degli Esperti Contabili

**Elbano de Nuccio**, *Presidente del Consiglio Nazionale dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili*

**Giovanna Greco,** *Consigliere CNDCEC Area Funzioni Giudiziarie*

Fondazione
Nazionale dei
Commercialisti
FORMAZIONE

**Maurizio Masini**, *Presidente della Fondazione Nazionale di Formazione dei Commercialisti*

**Enrica Piacquaddio**, *Vicepresidente FNC-Formazione Area Giuridica*

**Margherita Monti**, *Consigliere FNC-Formazione Area Giuridica*

# CORSO DI FORMAZIONE PER LA CONFERMA DELL'ISCRIZIONE NELL'ELENCO DEI PROFESSIONISTI CHE PROVVEDONO ALLE OPERAZIONI DI VENDITA (AI SENSI DELL'ART. 179-TER, COMMA 7, LETT. B), DISP. ATT. C.P.C.)

*Il presente corso è finalizzato al mantenimento dell'iscrizione dei professionisti delegati alle vendite negli elenchi ex art. 179-ter disp. att. c.p.c..*

*Il corso è organizzato dall'Ordine, su delega del Consiglio Nazionale dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili, con la collaborazione scientifica della Fondazione Nazionale di Formazione dei Commercialisti.*

*Il programma si articola in 24 ore complessive ed è stato predisposto attenendosi alle Linee Guida generali per la definizione dei programmi di corsi di formazione e di aggiornamento elaborate dalla Scuola Superiore della Magistratura e pubblicate in data 7 aprile 2023.*

# Programma

**Saluti istituzionali**

**Giovanna Greco,** *Consigliere CNDCEC Area Funzioni Giudiziarie*
**Maurizio Masini**, *Presidente della Fondazione Nazionale di Formazione dei Commercialisti*

---

## Lezione 1 - LA FASE DI AVVIO DELLA PROCEDURA

**Giovedì 5 novembre 2026 – ore 14:00-18:00**

**Modera: Maurizio Masini**, *Presidente della Fondazione Nazionale di Formazione dei Commercialisti*

---

**Analisi e inquadramento (ore 14:00-16:00)**

- I principi generali della Riforma Cartabia nella loro applicazione pratica
- Gli atti prodromici all'avvio della procedura esecutiva
- Il titolo esecutivo: natura, tipologie, vicende e verifiche preliminari
- Il precetto: requisiti, efficacia, rinnovazione e criticità applicative
- Il pignoramento immobiliare e la sua trascrizione
- La tutela del debitore – consumatore nel processo esecutivo

**Marisa Acagnino**, *Magistrato presso il Tribunale di Catania*

---

**Laboratorio pratico (ore 16:00–18:00)**

- Analisi dei principali titoli esecutivi
- Il mutuo fondiario
- Verifica dei presupposti di validità della procedura
- Discussione di casi problematici emersi nella prassi

**Sara Pennacchi**, *Dottore Commercialista, Custode Giudiziario e Delegato alle vendite presso il Tribunale di Forlì, già Membro della Commissione di studio esecuzioni immobiliari e mobiliare del CNDCEC*

---

## Lezione 2 - L'ESPROPRIAZIONE IMMOBILIARE: GESTIONE DELLA VENDITA E PUBBLICITÀ

**Giovedì 12 novembre 2026 – ore 14:00-18:00**

**Modera: Elisabetta Cremonini**, *Consigliere FNC-Formazione Area Giuridica*

---

**Analisi e inquadramento (ore 14:00-16:00)**

- Le fasi dell'espropriazione immobiliare
- Le finalità e limiti dell'azione esecutiva
- La continuità delle trascrizioni e vicende soggettive del debitore
- L'intervento dei creditori e la sostituzione esecutiva
- La delega alle operazioni di vendita
- La vendita diretta

**Assunta Gioia**, *Giudice delle esecuzioni presso il Tribunale di Cosenza*
**Paola Torresan**, *Giudice delle esecuzioni presso il Tribunale di Treviso*

---

**Laboratorio pratico (ore 16:00–18:00)**

- Dall'ordinanza di vendita all'aggiudicazione
- Estinzione del pignoramento per infruttuosità
- Documentazione ipo-catastale: criticità e soluzioni operative
- Analisi di casi concreti di gestione della vendita
- Attività, relazioni, compenso e responsabilità del professionista delegato

**Pasquale Maurelli**, *Ingegnere, CTU e perito in diversi Tribunali, Procure e Corti di Appello*
**Mariangela Quatraro**, *Dottore Commercialista, Delegato alle vendite presso il Tribunale di Bari*

## Lezione 3 – LE OPPOSIZIONI E LE INTERFERENZE

**Lunedì 16 novembre 2026 – ore 14:00-18:00**

**Modera: Mario Giamporcaro**, *Consigliere FNC-Formazione Area Giuridica*

**Analisi e inquadramento (ore 14:00-16:00)**

- L'opposizione all'esecuzione
- L'opposizione agli atti esecutivi
- L'opposizione di terzo
- La tutela del debitore-consumatore
- I rapporti tra procedura esecutiva e procedure concorsuali
- Sequestri penali, confische e relazione con l'esecuzione immobiliare

**Maria Rosaria Savaglio**, *Giudice delle esecuzioni Tribunale di Cosenza*

**Laboratorio pratico (ore 16:00–18:00)**

- Analisi delle opposizioni più ricorrenti nella prassi
- Ricadute operative sull'attività del delegato
- Gestione delle criticità procedurali in pendenza di opposizione

**Giulia Gabassi**, *Avvocato, Delegato alle vendite presso il Tribunale di Udine*

## Lezione 4 - IL CUSTODE GIUDIZIARIO E LA GESTIONE DELL'IMMOBILE PIGNORATO

**Giovedì 19 novembre 2026 – ore 14:00-18:00**

**Modera: Ernestina De Medio**, *Ricercatrice FNC-Ricerca Area Giuridica*

**Analisi e inquadramento (ore 14:00-16:00)**

- Funzioni e compiti del custode giudiziario
- La nomina del custode
- La collaborazione con l'esperto stimatore
- L'accesso all'immobile e ordine di liberazione
- L'amministrazione e gestione del bene pignorato
- Le responsabilità e il compenso

**Silvia Piccari**, *Dottore Commercialista, Custode giudiziario e Delegato alle vendite Tribunale di Urbino*
**Miriam Valenti**, *Giudice dell'Esecuzione del Tribunale di Napoli – XIV sez. civ.*

**Laboratorio pratico (ore 16:00–18:00)**

- Redazione di relazioni e rendiconti del custode
- Verbali di accesso e gestione degli immobili occupati
- Gestione dei rapporti condominiali
- Analisi di casi di responsabilità e buone prassi operative

**Erika Capobianco**, *Dottore Commercialista, Delegato alle vendite Tribunale di Napoli*
**Andrea Stoppelli**, *Dottore Commercialista, Delegato alle vendite Tribunale di Napoli*

## Lezione 5 - IL DECRETO DI TRASFERIMENTO DELL'IMMOBILE

**Lunedì 23 novembre 2026 – ore 14:00-18:00**

**Modera: Cristina Bauco**, *Coordinatore Area giuridica FNC-Ricerca*

**Analisi e inquadramento (ore 14:00-16:00)**

- L'aggiudicazione definitiva e versamento del prezzo
- La natura, la funzione e il contenuto del decreto di trasferimento
- La cancellazione delle formalità pregiudizievoli
- L'ingiunzione al rilascio dell'immobile
- Gli adempimenti successivi: trascrizione e registrazione
- L'opposizione al decreto di trasferimento

**Antonino Geraci**, *Magistrato della Corte dei conti, Ph.D., Sezione del controllo sugli Enti, Roma*

**Laboratorio pratico (ore 16:00–18:00)**

- Analisi di decreti di trasferimento
- Redazione guidata di un fac-simile
- Clausole critiche e profili di rischio contenzioso
- Interlocuzione con il Giudice dell'Esecuzione

**Laura Agudio**, Dottore commercialista, Delegato alle vendite presso il Tribunale di Pisa, Presidente della Commissione di studio Vendite Delegate nelle Esecuzioni Immobiliari dell'ODCEC di Pisa

**Paola Dell'Antico**, *Dottore commercialista, Delegato alle vendite presso il Tribunale di Pisa, Membro della Commissione di studio Vendite Delegate nelle Esecuzioni Immobiliari dell'ODCEC di Pisa*

## Lezione 6 - IL PROGETTO DI DISTRIBUZIONE, I COMPENSI E LA CHIUSURA DELLA PROCEDURA

**Giovedì 26 novembre 2026 – ore 14:00-18:00**

**Modera: Enrica Piacquaddio**, *Vicepresidente FNC-Formazione Area Giuridica*

**Analisi e inquadramento (ore 14:00-16:00)**

- Le attività prodromiche alla distribuzione
- La graduazione dei crediti e piano di riparto
- I crediti privilegiati, chirografari e credito fondiario
- Le controversie distributive
- Le opposizioni al progetto di distribuzione
- I compensi del delegato e del custode
- Le vendite delegate nei giudizi di divisione e nei procedimenti di volontaria giurisdizione
- La delega delle operazioni di vendita nel Codice della crisi
- La delega delle operazioni di vendita per i beni sottoposti a misure penali reali
- I profili fiscali delle vendite delegate

**Giuseppe Graziadei**, *Dottore Commercialista, Avvocato, Custode giudiziario e Delegato alle vendite, professionista iscritto all'Albo dei gestori della Crisi d'Impresa presso il Tribunale di Napoli*

**Laboratorio pratico (ore 16:00–18:00)**

- Redazione di un progetto di distribuzione
- Analisi di conflitti tra creditori
- Le controversie distributive
- Obblighi antiriciclaggio nel processo esecutivo
- Ricorso al GE per la risoluzione delle difficoltà operative
- Archiviazione e adempimenti finali
- La conclusione delle attività del delegato e incombenti successivi al riparto

**Giulia Gabassi**, *Avvocato, Delegato alle vendite presso il Tribunale di Udine*

# Informazioni

## MODALITÀ DI SVOLGIMENTO DELLE LEZIONI

**Le lezioni saranno erogate, nelle date previste a calendario**, in **diretta online** sulla piattaforma messa a disposizione dalla *Fondazione Nazionale di Formazione dei Commercialisti* per gli ODCEC.
Il corso prevede n. 24 ore complessive suddivise in n. 6 lezioni della durata di n. 4 ore ciascuna, in ogni lezione sono previsti **Laboratori pratici** con esemplificazioni e discussione dei casi.
Durante le lezioni è possibile inviare **quesiti** inserendo la domanda all'interno del box dedicato (sotto al video del corso) e cliccando sul bottone "Invia quesito all'autore".
Per rispettare quanto previsto dal regolamento inerente all'erogazione del corso, **non è prevista la possibilità di recupero in differita delle lezioni perse.**

## CREDENZIALI DI ACCESSO AL CORSO

Tutti coloro che avranno **formalizzato l'iscrizione entro il 27 ottobre 2026, il giorno precedente l'inizio del corso riceveranno dalla piattaforma una notifica via e-mail** contenente le **istruzioni** per partecipare al corso e le **credenziali** di accesso alla piattaforma online.

## ATTESTAZIONE FINALE

Il rilascio dell'attestato, che consente di dimostrare l'assolvimento degli obblighi di aggiornamento formativo richiesti agli iscritti all'elenco dei delegati alle vendite (Ex art. 179-*ter* disp. att. c.p.c.), è possibile solo con la **partecipazione ad almeno 15 ore.**
**Terminato il corso, l'Ordine presso il quale è stata formalizzata l'iscrizione, invierà l'attestazione della partecipazione al corso** a fini dell'assolvimento dell'obbligo formativo degli iscritti nell'elenco dei delegati alle vendite.

## CREDITI FORMATIVI

Il corso è valido anche ai fini della FPC. Entro 72 ore dal termine delle singole lezioni, ogni iscritto riceverà dalla piattaforma via e-mail il certificato di frequenza valido ai fini FPC.
Materia D.5.6 "Il delegato alle vendite e il custode giudiziale nel processo di esecuzione".

## ASSISTENZA TECNICA

In caso di malfunzionamento tecnico o di mancato collegamento alla video lezione, durante le dirette, è necessario **scrivere tempestivamente al seguente indirizzo e-mail** per richiedere assistenza e notificare la presenza di un problema: helpdoctum@directio.it

## ISCRIZIONE

**La quota di partecipazione è pari a € 80** (quota esente IVA ai sensi dell'art. 10, d.P.R. n. 633/72).
Le iscrizioni devono essere formalizzate, anche con il versamento della quota, **entro il 27 ottobre 2026.**

L'iscrizione deve essere effettuata attraverso l'apposita pagina FPCU, al seguente link: Corso per il MANTENIMENTO dell'iscrizione nell'Elenco dei Professionisti delegati alla vendita, di cui all'art. 179 ter disp. Att. c.p.c allegando obbligatoriamente l'attestazione del pagamento effettuato (condizione essenziale per il perfezionamento dell'operazione).

Il versamento della quota deve essere effettuato con bonifico bancario al seguente IBAN dell'ODCEC Trani **IT12 T071 0141 3400 0000 0003 702** riportando la seguente causale: "delegati vendita 2026 + nominativo del partecipante".